Some call it a Job -

We call it PASSION!

Enthousiasme start op jonge leeftijd – het zit in ieder van ons bij FANUC Robotics. Wij houden van ons werk, het is onze passie! Deze passie heeft ertoe geleid dat we marktleider zijn in verkoop en service van industriële robots en robotsystemen met meer dan 245.000 operationele installaties wereldwijd.

Misschien word jij wel onze nieuwe:

Sales Engineer m/v

In ons team krijg je een grote vrijheid en verantwoordelijkheid. Je bent immers verantwoordelijk voor:

- Het maximaliseren van sales orders, marges, marktgroei, klantentevredenheid... en dit voor de Benelux markt.
- Een lange termijn relatie opbouwen met klanten en voor grote klantentevredenheid zorgen.
- Communiceren met sales- marketing- en service collega's om zo het sales potentieel te maximaliseren alsook relevante leads communiceren met collega's
- Organiseren van productdemonstraties, klanten bezoeken en follow-up in een brede waaier van industrieën
- Maken, opnemen en bijhouden van klantprofielen, inclusief het opsporen van key desision makers
- Deelnemen aan seminaries, beurzen, ...

Kortom een uitdagende, verantwoordelijke en veelzijdige job!

Ben je een Industriële Engineer met een electro-mechanische achtergrond of een A1 Engineer met bewezen ervaring? Heb je reeds ruime ervaring als technical sales, liefst in gelijkaardige omgeving zoals robotics, process automation of machinebouw? Ben je vlot in Nederlands, Engels en Frans?

Aarzel dan niet en spring op de speedboot van de industriële robotisering!

FANUC – NO.1 IN FACTORY AUTOMATION AND ROBOTS

FANUC Robotics biedt je een competitief salaris aangevuld met extra legale voordelen en de kans om door te groeien in een internationale firma. Stuur vandaag nog je CV en motivatiebrief naar: FANUC Robotics Benelux, Generaal De Wittelaan 15, 2800 Mechelen. T.a.v. Peter Kiekens of per mail naar **kiekensp@fanucrobotics.be**

FANUC
ROBOTICS EUROPE